

Baccalauréat Professionnel

Commerce - Vente



Objectifs

Un parcours gagnant au service des clients.

Le titulaire du Baccalauréat professionnel "technicien conseil vente en alimentation" exerce essentiellement une activité commerciale sédentaire dans un espace de vente ou dans un service commercial. Il accueille et conseille la clientèle afin de vendre une solution adaptée à ses attentes.

La connaissance des produits, la connaissance des marchés, la saisonnalité et ses effets sur l'activité commerciale, une évolution continue du cadre réglementaire et normatif, l'engagement des entreprises dans un processus d'innovation permanent permettant de s'adapter à l'évolution des marchés et de dégager des avantages concurrentiels.

Le niveau des connaissances et des savoir-faire généraux, méthodologiques et professionnels donne au titulaire du baccalauréat professionnel technicien conseil vente en alimentation la possibilité de préparer à Précieux un BTS Technico-commercial.

Les stages

22 semaines sur les 3 années de formation

Contenu de la formation

Les élèves de 2nde préparent le Brevet d' Etudes Professionnelles Conseil Vente « produits Alimentaires ». Le diplôme est délivré au cours de la classe de 1^{ère} (2^{ème} année).

Modules d'enseignement général

- x MG1 : Langue française, langages, éléments d'une culture humaniste et compréhension du monde
- x MG2 : Langue et culture étrangères
- x MG3 : Motricité, santé et socialisation par la pratique des activités physiques, sportives artistiques et d'entretien de soi
- x MG4 : Culture scientifique et technologique.

Modules d'enseignement professionnel

- x MP1 : De l'origine du produit à sa commercialisation
 - x MP2 : Mercatique
 - x MP3 : L'entreprise dans son environnement
 - x MP4 : Gestion commerciale d'un espace de vente
 - x MP5 : Techniques de vente.
-
- x MAP : Module d'adaptation professionnelle.
 - x EIE: Enseignements à l'initiative de l'établissement

Conditions d'admission

Après :

- une Troisième générale
- une Troisième Agricole
- un Seconde professionnelle de secteurs différents

Il est vivement conseillé aux élèves intéressés de prendre contact avec l'établissement ou de venir à la journée Portes Ouvertes.

Le candidat suit ensuite la procédure AFFELNET via son établissement d'origine.

Contact

Bernard MALLET

Directeur-adjoint

04 77 97 72 03

www.lyceeprecieux.educagri.fr